



**Modèles & leadership  
régénératifs**



## **RESPONSABLE RELATIONS COMMERCIALES & MARKETING DIGITAL CONFIRMÉ·E**

### ***POUR ÉTUDES, FORMATIONS ET PROJETS RÉGÉNÉRATIFS***

Vous souhaitez mettre toute votre énergie et vos talents au service de la transition sociétale et environnementale de notre économie ? Nous aussi !

Créée en 2020 et en fort développement, LUMIÅ est l'un des acteurs pionniers de l'économie régénérative en France. Nous vous proposons de rejoindre une équipe à taille humaine, enthousiaste et engagée, afin de contribuer au développement de nos activités et à la visibilité de nos actions.

#### **VOTRE RÔLE**

En étroite collaboration avec l'équipe, vous avez 2 missions principales :

- *Impulser et mener la commercialisation des études, des formations et des projets de recherche-action de LUMIÅ.* Ceci inclut notamment la recherche de financement auprès de partenaires publics ou privés (prise de contact, présentation et contractualisation de conventions de partenariats).
- *Mettre en œuvre nos outils et actions de marketing digital.* Ceci inclut notamment la création de supports de communication, l'animation du site web et des réseaux sociaux et la mise en place des outils de webmarketing.

LUMIÅ étant une organisation agile et en pleine évolution, d'autres missions pourront vous être confiées en lien avec vos compétences.

#### **VOTRE PROFIL**

- Vous êtes titulaire d'un diplôme au moins bac+4.
- Vous avez de l'expérience dans des postes à responsabilités commerciales en B-to-B. Vous aimez vous donner les moyens de conclure des contrats et des partenariats au service de projets innovants dotés de valeurs fortes.

- Vous être proactif·ve dans vos démarches, vous osez facilement contacter et rencontrer des personnes, vous n’avez aucune difficulté à ouvrir des portes, trouver les bons interlocuteurs.
- Vous avez une bonne communication orale et une très bonne expression écrite.
- Vous gérez la communication sur les réseaux sociaux (notamment LinkedIn) et les sites internet avec beaucoup d’aisance (utilisation des outils de publication web, d’emailing...)
- Vous avez le sens des responsabilités et de l’autonomie.
- Vous êtes désireux·se de rejoindre une équipe engagée et exigeante travaillant dans la bonne humeur et cherchant à cultiver la joie, la bienveillance et l’épanouissement au travail.

## LES DÉTAILS DU POSTE

- CDI – Temps plein
- Salaire selon votre expérience
- Poste à pourvoir dès que possible
- Lieu de travail : Domaine de Haute Combe, 290, chemin de Haute Combe, 06370 Mouans-Sartoux, France
- Possibilités de télétravail ponctuel.

## LE PROCESSUS DE RECRUTEMENT

- Merci de nous envoyer votre CV et lettre de motivation.  
Votre contact : Sylvie Sempels - [sylvie.sempels@lumia-edu.fr](mailto:sylvie.sempels@lumia-edu.fr)

## LUMIÅ

LUMIÅ c’est :

- **Un centre de recherche-action** : nous explorons, modélisons et publions des concepts, méthodes et outils grâce à une recherche-action pionnière sur l’économie régénérative, en lien avec un écosystème d’acteurs engagés.
- **Un centre de formation-action et d’interventions auprès des organisations** : nous formons les dirigeants et les équipes, balisons la stratégie régénérative des organisations et mettons en mouvement les personnes en les outillant pour réussir leurs projets régénératifs pilotes.

